

## Harmonogram realizacji planu komunikacji Partnerstwa Lokalna Grupa Działania Bory Tucholskie na rok 2019

Termin	Cel komunikacji	Nazwa działania komunikacyjnego	Adresaci działania komunikacyjnego (grupy docelowe)	Środki przekazu	Wskaźniki wraz z wartościami	Planowany/budżet	Planowany/prognozowa	Planowane działy	efekty komunikacyjnych/Wskaźnik rezultatu (minimum)
I połowa 2019r.	A. wspieranie beneficjentów w zakresie pozyskiwania środków w ramach LSR poprzez profesjonalną informację i pomoc w przygotowywaniu, i realizacji B. organizowanie i budowanie pozytywnego wizerunku LGD wśród mieszkańców obszaru poprzez informowanie o efektach realizacji LSR i zwiększenie rozpoznawalności marki LGD C. aktywizowanie społeczności lokalnej i	1. Kampania informacyjna nt głównych założeń LSR na lata 2014-2020  2. Grupy defaworyzowane  3. Środki masowego przekazu  4. Społeczność lokalna	1. Beneficjenci i potencjalni beneficjenci LSR  2. Grupy defaworyzowane  3. Środki masowego przekazu  4. Społeczność lokalna	- strona internetowa LGD  - portal społeczeństwowy  - ulotka  - plakat	1 działa jąca strona internetowa w sposób ciągły w okresie wdrażania LSR  1 aktywnie działający profil społeczeństwowy w sposób ciągły w okresie wdrażania LSR  -  min. 4 rodzaje plakatu	0 zł  0 zł  -  0 zł	0 zł  -  -  -	Liczba wejść na stronę - średnio 2000 wejść na stronę przez 6 miesięcy  Zasięg postów - średnio 1000 wyświetleń przez 6 miesięcy  Liczba odbiorców informacji o LSR/LGD - min. 500 osób  Liczba odbiorców informacji LSR/LGD - min. 500 osób  Liczba odbiorców informacji o LSR/LGD - min. 6750 osób (	

Zwiększenie możliwości jej wpływu na rozwój obszarów objętych LSR	- spot/reklama w radio	- spot/reklama w Min. 1 spot/reklama	984 zł	Liczba odbiorców informacji o LSR/LGD - min. 48 283 odbiorców
	- publikacja	min. 3000 sztuk publikacji	8.400 zł	Liczba publikacji - min. 3000 osób (do końca okresu realizacji LSR)
	- materiały edukacyjne, gadżety	min. 2.000 sztuk materiałów edukacyjnych/gadżetów	600 zł	Liczba materiałów edukacyjnych, gadżetów – min. 2000 osób (do końca okresu realizacji LSR)
	- spotkania konsultacyjno-informacyjne/szkolenia dla potencjalnych beneficjentów i doradztwo indywidualne	Min. 5 szt	4200 zł	Liczba uczestników spotkań/szkoleń – min. 80 osób
2. Spotkania bezpośrednie				
3. Imprezy promocyjne	- imprezy własne LGD	-	-	-

		- imprezy/wydawnienia z udziałem LGD	-	-
		- wyjazdy studyjne dla liderów	-	-
4.	Badania satysfakcji	- ankiety	-	-

II połowa 2019r.	A. wsparcie beneficjentów w zakresie pozyskiwania środków w ramach LSR poprzez profesjonalną informację i pomoc w przygotowywaniu, realizacji i rozliczaniu operacji budowania pozytywnego wizerunku LGD wśród mieszkańców obszaru poprzez informowanie o efektach realizacji	1. Kampania informacyjna nt głównych założeń LSR na lata 2014-2020 2. Grupy defaworyzowane 3. Środki masowego przekazu 4. Spoteczność lokalna	- strona internetowa LGD - strona internetowa w sposób ciągły w okresie wdrażania LSR - portal społecznościowy działający profil społecznościowy w sposób ciągły w okresie wdrażania LSR - ulotka - plakat - informacja w urzędach/tаблицach informacyjnych - artykuly/ogłoszeni	Liczba wejść na stronę - średnio 2000 wejść na stronę przez 6-miesiący Zasięg postów - średnio 1000 wyświetleń przez 6 miesięcy Liczba odbiorców informacji LSR/LGD- min. 125 osób
------------------	---	--	--	--

	LSR i zwiększenie rozpoznawalności marki LGD	e w prasie - informacyjne postery -	-	-
	C. aktywizowanie społeczności lokalnej i zwiększenie możliwości jej wpływu na rozwój obszarów objętych LSR	- spot/reklama w radio - publikacja min. 1000 sztuk publikacji	Liczba publikacji – min. 1.000 osób do 2022r.	-
		- materiały edukacyjne, gadżety	Liczba materiałów edukacyjnych, gadżetów – min. 14.000 osób do 2022 r.	-
		min. 1.000 sztuk materiałów edukacyjnych/gadżetów		
2.	Spotkania bezpośrednie	spotkania Min. 2 szt	1200zt	Liczba uczestników spotkań/szkoleń – min. 30 osób
		konsultacyjno-informacyjne/szkolenia dla potencjalnych beneficjentów i beneficjentów		
		- doradztwo indywidualne	Min. 60 porad	Osób zadowolonych z doradztwa – min. 60%
3.	Imprezy promocyjne	- imprezy własne LGD	0zt	Liczba zadowolonych z udzielenego doradztwa – min. 60%
		- imprezy/wydarzenia z udziałem LGD	-	-
		- wyjazdy studyjne dla liderów	-	-
4.	Badania satysfakcji	- ankiet	-	-

PREZES  
PARTNERSWA "LGD  
BORKI UCIŃSKIE"  
*Magdalena Kurpinowicz*